

## डिस्ट्रिब्युटरची कार्यपद्धती

### १.जागा निवडणे :-

- १.डिस्ट्रिब्युशन चालु करण्यासाठी कमीत कमी ३०० स्के.फु.जागा असावी.
- २.दुध व दुग्धजन्य पदार्थ साठवुन ठेवण्याचे ठिकाण हे पुर्णपणे स्वच्छ ठेवावे.
३. दुग्धजन्य पदार्थ वाहतुक करणा-या वाहनाच्या पार्किंगसाठी पुरेसी जागा असावी.
- ४.अखंडीत वीजपुरवठा रस्ता व पाणी उपलब्ध असावे.
- ५ .डिस्ट्रिब्युशन चालु करताना स्वतःचा संगणक (Computer) असावा व संगणकाच्या माध्यमातुन प्रत्येक कस्टमरचे बिलींग होणे गरजेचे आहे.

### २.कोल्ड चैन :-

१. दुध व दुग्धजन्य पदार्थासाठी लागणारे तापमान हे पदार्थाप्रमाणे वेगवेगळे असावे.
२. आईस्क्रीम साठी (-१८ अंश से. ते -२५अंश से. ) पर्यंत तापमान असलेल्या फ्रीजमधेच पदार्थ ठेवावे.
३. डिस्ट्रिब्युटरपासुन ते दुकानदारापर्यंत प्रत्येक व दुग्धजन्य पदार्थ व्यवस्थित तापमानात पोहच करण्याची जबाबदारी ही पुर्णपणे डिस्ट्रिब्युटरची आहे.
४. डिस्ट्रिब्युटरपासुन ते दुकानदारापर्यंत दुग्धजन्य पदार्थ व्यवस्थित तापमानात पोहचविण्यासाठी लागणारे साहित्य खालीलप्रमाणे –
  १. क्षमतेप्रमाणे गाडी स्वतःची किंवा भाडे तत्वावर असावी.
  २. गाडीमधील फ्रीज १ नग एफ ओ डब्लु कमीत कमी ७०० लि.फ्रीज.
  ३. शीतपेटी सिपर २ नग.
  ४. कुर्लींग पॅड ३० नग.

### ३.व्यवहार :-

- १.दुध व दुग्धजन्य पदार्थ खरेदी करताना ३ दिवस अगोदर अॅडव्हान्स पेमेंट व ऑर्डर.
- २ अॅडव्हान्स पेमेंटवर इनसेटिव्ह दिला जाईल.
३. ऑर्डर करताना कमीत कमी १ लाख रुपयांची ऑर्डर एकावेळी दयावी.
- ४.उधारी असताना ऑर्डर स्विकारली जाणार नाही.
- ५.पेमेंट करणेसाठी बँक डिटेल खालीलप्रमाणे

१) ग्रीनव्हॅली फुड प्रोसेसर प्रा.लि. (फक्त दुधासाठी)

एचडीएफसी बँक शाखा उब्रंज C/C,A/C NO:20220120000011

(IFSC CODE –HDFC0002022).

२) सकस मिल्क अँड मिल्क प्रोडक्ट प्रा.लि.

एचडीएफसी बँक शाखा उब्रंज CURRUNT A/C NO:50200009985631  
(IFSC CODE –HDFC0002022 ).

३) पाटण फुड प्रोसेसर प्रा.लि.(आईसक्रीम व दही)

एचडीएफसी बँक शाखा उब्रंज CURRUNT A/C NO: 50200009961401  
(IFSC CODE –HDFC0002022 ).

४.जाहिरात :-

१.कंपनीकडुन दिलेले जाहिरात साहित्य उदा.बोर्ड, डँगलर, स्टिकर दुकानदाराच्या आवारात लावली गेली पाहिजे व त्याचे रेकॉर्ड ठेवावे.

२.कंपनीकडुन दुकानदारासाठी दुग्धजन्य पदार्थ विक्रीचे उद्दिष्ट पूर्ण करण्यासाठी राबवलेली स्किम ही दुकानदारापर्यंत पुर्णपणे देणेत यावी .

३.कंपनीकडुन दुग्धजन्य पदार्थाची विक्री वाढवण्यासाठी डिस्ट्रिब्युटरने सुद्धा काही रकमेचा सहभाग घ्यावा.

५.कागदपत्र :-

१. आय.डी साईज फोटो ३ प्रती.

२. आधार कार्ड ३ प्रती

३. रेशनिंग कार्ड ३ प्रती

४. १०० रूपयांचा स्टॅम्पपेपर ३ प्रती..

५. सिक्युरिटी चेक ३ प्रती.

६. बँक खात्याची पासबुक झेरॉक्स ३ प्रती ..

७. पॅन कार्ड झेरॉक्स ३ प्रती

८. अन्नभेसळ परवाना (FSSAI) ३ प्रती

९. दुकान परवाना ३ प्रती

१०. माल वाहतुक करत असलेल्या वाहनाचा अन्न भेसळ परवाना ३ प्रती

११. VAT & TIN नंबर ३ प्रती

१२. इतर कोणत्याही सरकारी नियमानुसार लागणा-या कागदपत्राची पूर्तता करावी

६.विक्री :-

१. दुग्धजन्य पदार्थाची विक्री करण्यासाठी व दुकानदाराकडे ऑर्डर घेण्यासाठी एक सेल्समन असावा.
२. कंपनीने ठरवून दिलेल्या विक्रीचे उद्दिष्ट एका वर्षामध्ये साध्य केले पाहिजे.
३. कंपनीकडून देण्यात येणारे प्रत्येक महिन्यातील विक्रीचे उद्दिष्ट पुर्ण करण्यासाठी नियोजन करावे.
४. दुकानदारासोबत सेल्समन ने आदरपूर्वक व सन्मानपूर्वक बोलणे गरजेचे आहे.
५. पहिल्या दिलेल्या मालाची विक्री पहिल्यादा करावी.(First In First Out)
६. चुकीच्या पद्धतीने दुग्धजन्य पदार्थाची हाताळणी केलेमुळे होणा-या सर्व प्रकारच्या नुकसाणीची व कायदेशीर बाबींची जबाबदारी हि पुर्णता डिस्ट्रिब्युटरची असेल.